

**ФЕДЕРАЛЬНОЕ ГОСУДАРСТВЕННОЕ БЮДЖЕТНОЕ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЕ
УЧРЕЖДЕНИЕ ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ «ИВАНОВСКАЯ ПОЖАРНО-
СПАСАТЕЛЬНАЯ АКАДЕМИЯ ГОСУДАРСТВЕННОЙ ПРОТИВОПОЖАРНОЙ
СЛУЖБЫ МИНИСТЕРСТВА РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ ПО ДЕЛАМ
ГРАЖДАНСКОЙ ОБОРОНЫ, ЧРЕЗВЫЧАЙНЫМ СИТУАЦИЯМ И
ЛИКВИДАЦИИ ПОСЛЕДСТВИЙ СТИХИЙНЫХ БЕДСТВИЙ»**



**Методические рекомендации
для самостоятельной работы
обучающихся по дисциплине
«Экономика»**

Специальность
20.05.01 Пожарная безопасность

Профиль
«Пожарная безопасность государства»

Иваново 2023

Боровкова Н.В.

Методические рекомендации для самостоятельной работы обучающихся по дисциплине «Экономика» (далее – методические рекомендации) по специальности 20.05.01 Пожарная безопасность, профиль «Пожарная безопасность государства»– Иваново: ИПСА ГПС МЧС России, 2023.– 47 с.

Методические рекомендации содержат краткое изложение дисциплины «Экономика» в соответствии с требованиями Федерального государственного образовательного стандарта высшего образования – специалитет по специальности 20.05.01 Пожарная безопасность и основной профессиональной образовательной программы высшего образования по специальности 20.05.01 Пожарная безопасность, советы по планированию и организации времени, необходимого на изучение дисциплины, пожелания по изучению отдельных тем курса, рекомендации по использованию материалов учебно-методического комплекса, рекомендации по работе с литературой; советы по подготовке к промежуточной аттестации.

Методические рекомендации рассмотрены на заседании кафедры основ экономики функционирования РСЧС.

Протокол №9 от «28» апреля 2023 г.

Методические рекомендации обсуждены и одобрены на заседании методико-педагогического совета Ивановской пожарно-спасательной академии ГПС МЧС России.

Протокол №14 от «10» мая 2023 г.

СОДЕРЖАНИЕ

№ п/п	Наименование раздела	Стр.
1.	Введение	4
2.	Методические рекомендации по изучению тем дисциплины	6
2.1	Тема 1. Экономика как наука	6
2.2	Тема 2. Экономические отношения	8
2.3	Тема 3. Рыночная система	11
2.4	Тема 4. Роль государства в современной экономике	14
3.	Методические рекомендации для подготовки к промежуточной аттестации	18
4.	Словарь терминов по дисциплине «Экономика»	23

ВВЕДЕНИЕ

Целями освоения дисциплины «Экономика» являются:

- формирование у обучающихся экономической культуры, в том числе финансовой грамотности, позволяющей принимать обоснованные экономические решения в различных областях жизнедеятельности;
- развитие у обучающихся способности использовать основы экономических знаний при оценке эффективности результатов профессиональной деятельности в области обеспечения пожарной безопасности, ликвидации последствий чрезвычайных ситуаций, защиты и спасения человека, защиты окружающей среды;
- развитие у обучающихся способности использовать законы и методы математики, естественных, гуманитарных и экономических наук при решении профессиональных задач;
- развитие у обучающихся способности подготавливать исходные данные для выбора и обоснования научно-технических и организационных решений на основе экономически обоснованных мер, направленных на борьбу с пожарами.

Дисциплина «Экономика» относится к обязательной части, блока дисциплин (Б1) образовательной программы по специальности 20.05.01 Пожарная безопасность, профиль «Пожарная безопасность государства».

При изучении дисциплины планируется проведение лекций, семинарских занятий, контроля самостоятельной работы. Основное учебное время отводится на проведение лекционных и семинарских занятий.

Кроме основной и дополнительной литературы, приведенной ниже, при изучении дисциплины рекомендуется использовать справочную литературу, научные издания, сборники публикаций научных конференций и др.

Литература

а) основная литература

1. Экономическая теория : учебник / Е. Ф. Борисов. - М. : Юрайт-М, 2002. - 384 с.
2. Экономика : учебное пособие / Н. В. Боровкова, А. А. Елизарова. - Иваново : ИПСА ГПС МЧС России, 2022. - 194 с.

б) дополнительная литература

3. Борисов Е.Ф. Экономика: учебник и практикум для вузов /Е.Ф.Борисов.- М.: Юрайт; ИД Юрайт, 2010. - 596с. (ГРИФ).
4. Экономика: учебник / И. В. Липсиц. - 8-е изд., стер. - М. : Магистр : Инфра-М, 2018. - 607 с.
5. Экономическая теория: учеб. для бакалавров / ред. Е. Н. Лобачева. - 3-е изд., перераб. и доп. - М. : Юрайт, 2016. - 516 с.
6. Экономика / С. С. Ильин, Т.И Васильева. - М. : АСТ, 2010. - 544 с.

в) нормативная литература

7. Налоговый кодекс Российской Федерации часть первая от 31 июля 1998 г. N 146-ФЗ и часть вторая от 5 августа 2000 г. N 117-ФЗ (с изменениями и дополнениями).

г) базы данных, поисковые системы, электронно-библиотечные системы (электронные библиотеки) и электронные образовательные ресурсы:

8. Национальная электронная библиотека.

9. Цифровая среда Ивановской пожарно-спасательной академии ГПС МЧС России. – Режим доступа: <http://192.168.32.105/eduserver/>

10. ЭБС «Юрайт».

11. Электронная библиотека академии <http://Bibliomchs37.ru>.

.

МЕТОДИЧЕСКИЕ РЕКОМЕНДАЦИИ ПО ИЗУЧЕНИЮ ТЕМ ДИСЦИПЛИНЫ

Тема 1. Экономика как наука

Цель: изучить предмет экономической теории в трактовке различных школ. Экономические категории, законы и модели. Экономические потребности и интересы, цели и средства.

Методические рекомендации по изучению темы

В данной теме изложены вопросы, связанные с экономическими закономерностями развития современного общества. Особенности развития экономической науки в России. Становление и развитие экономической теории. Экономические школы и основные научные направления. Основные направления современной экономической мысли.

Экономические блага и их классификация. Потребности. Факторы производства. Знания и информация как экономические ресурсы. Производство и стадии его развития.

Сущность и типы экономического роста. Циклические колебания экономического роста. Теории экономических циклов. Антициклическая политика государства.

Вопросы для самоконтроля

1. Развитие экономической науки в России
- 2 История развития экономической науки
- 3 Общие основы экономического развития
4. Макроэкономический рост и прогресс

Тесты для самоконтроля

1. Выберите *один вариант ответа*.

Исторически первой школой экономической теории является:

- а) марксизм;
- б) меркантилизм;
- в) мелкобуржуазная политэкономия;
- г) кейнсианство;
- д) классическая политэкономия;
- е) физиократы.

Ответ:

☐

Критерии оценки: 1 балл – один правильный ответ; 0 баллов – неправильные ответы.

2. Выберите *один вариант ответа*.

Эта экономическая школа впервые сделала предметом своего анализа процесс производства, а не сферу обращения:

- а) меркантилизм;
- б) физиократы;
- в) классическая политическая экономия;
- г) маржинализм.

Ответ:

☐

Критерии оценки: 1 балл – один правильный ответ; 0 баллов – неправильные ответы.

3. Выберите **один вариант ответа**.

Единство законов природы и общества заключается в том, что они:

- а) носят объективный характер;
- б) не зависят от деятельности людей;
- в) проявляются через экономическую деятельность людей;
- г) носят исторически приходящий характер;
- д) являются вечными.

Ответ:

☐

Критерии оценки: 1 балл – один правильный ответ; 0 баллов – неправильные ответы.

4. Выберите **один правильный** вариант ответа.

Финансовую защиту благосостояния семьи обеспечивает капитал:

- а) резервный
- б) текущий
- в) инвестиционный
- г) основной

Ответ:

☐

Критерии оценки: 1 балл – один правильный ответ; 0 баллов – неправильные ответы.

5. Выберите **три правильных** варианта ответа.

Факторами ускорения экономического роста в условиях рынка являются:

- 1) рост числа безработных;
- 2) прогресс науки и техники;
- 3) увеличение масштабов производства;
- 4) рост образовательного уровня работников;
- 5) административное регулирование экономики;
- 6) отток инвестиций из производственной сферы.

Ответ:

Критерии оценки: 2 балла – 3 правильных ответа, 1 балл – два правильных ответа; 0 баллов – один правильный ответ или все ответы неправильные.

Вопросы для самостоятельного изучения

Используя материал, изложенный изучить вопросы:

1. Особенности развития экономической науки в России.
2. Традиции экономико-математической школы в России и в СССР.
3. Сущность и типы экономического роста.
4. Циклические колебания экономического роста. Теории экономических циклов.
5. Антициклическая политика государства.

Темы докладов и рефератов

1. А. Смит и его вклад в экономическую теорию.
2. Современные направления экономической теории.
3. Нобелевские лауреаты в области экономики.
4. Экономические взгляды русских мыслителей.
5. Математические методы в экономической теории.
6. Теория товарного производства в «Капитале» К. Маркса.
7. Возникновение и эволюция денег на Руси.
8. Современный маржинализм.

Перечень литературы и учебно-методических материалов для самостоятельной подготовки по теме

а) основная литература

1. Экономическая теория : учебник / Е. Ф. Борисов. - М. : Юрайт-М, 2002. - 384 с.
2. Экономика : учебное пособие / Н. В. Боровкова, А. А. Елизарова. - Иваново : ИПСА ГПС МЧС России, 2022. - 194 с.

б) дополнительная литература

3. Экономика: учебник / И. В. Липсиц. - 8-е изд., стер. - М. : Магистр : Инфра-М, 2018. - 607 с.
4. Экономическая теория: учеб. для бакалавров / ред. Е. Н. Лобачева. - 3-е изд., перераб. и доп. - М. : Юрайт, 2016. - 516 с.
5. Экономика / С. С. Ильин, Т.И Васильева. - М. : АСТ, 2010. - 544 с.

Тема 2. Экономические отношения

Цель: изучить экономические отношения. Общая характеристика экономической системы. Собственность как основа экономической системы. Типы экономических систем.

Методические рекомендации по изучению темы

В данной теме рассмотрены экономические интересы, цели и средства их достижения. Основные организационно- правовые виды предприятий и предпринимательства. Натуральное хозяйство и его признаки. Товарное производство и его типы. Товар и его свойства. Теории стоимости. Закон стоимости и его функции. Общее равновесие и благосостояние. Неравенство. Распределение доходов.

Вопросы для самоконтроля

- 1 Характерные черты микроэкономики
- 2 Товарное производство. Товар и деньги
- 3 Общее равновесие и благосостояние
- 4 Рынок как экономическая система
- 5 Рыночное хозяйство

Тесты для самоконтроля

1. Выберите **один** правильный вариант ответа.

Собственность - это:

- 1) имущество, ресурсы;
- 2) отношение;
- 3) право;
- 4) верного ответа нет.

Ответ:

☐

Критерии оценки: 1 балл – один правильный ответ; 0 баллов –неправильные ответы.

2. Выберите **один** правильный вариант ответа.

Объектом собственности в рыночной экономике могут быть:

- а) земля;
- б) здания;
- в) земля;
- г) научные открытия;
- д) все названное

Ответ:

☐

Критерии оценки: 1 балл – один правильный ответ; 0 баллов –неправильные ответы.

3. Выберите **один** правильный вариант ответа.

Амортизационные отчисления при финансировании инвестиционных проектов относятся к

- а) заемным средствам
- б) внутренним, а не привлеченным средствам
- в) проектному финансированию

г) средствам, которые вообще не рассматриваются в качестве источников финансирования инвестиционных проектов

Ответ:

☐

Критерии оценки: 1 балл – один правильный ответ; 0 баллов – неправильные ответы.

4. Выберите **один** правильный вариант ответа.

Рынок – это:

- а) место, где осуществляется купля-продажа товаров;
- б) товарообмен, организованный по законам товарно-денежного обращения;
- в) совокупность спроса и предложения;
- г) совокупность товаров и услуг, доставленных потребителям.

Ответ:

☐

Критерии оценки: 1 балл – один правильный ответ; 0 баллов – неправильные ответы.

5. Выберите **два** правильных варианта ответа.

Объективными предпосылками рыночной конкуренции являются:

- а) достаточное количество продавцов каждого вида товара;
- б) полная хозяйственная обособленность производителей;
- в) государственное регулирование экономики;
- г) товарный дефицит.

Ответ:

☐

Критерии оценки: 2 балла – два правильных ответа; 1 балл – один любой правильный ответ; 0 баллов – неправильные ответы.

Вопросы для самостоятельного изучения

Используя материал, изложенный изучить вопросы:

1. Основные организационно-правовые виды предприятий и предпринимательства.
2. Общее равновесие и благосостояние. Неравенство.
3. Распределение доходов.
4. Рыночное хозяйство.

Темы докладов и рефератов

1. Роль предпринимательства в экономике.
2. Развитие малого бизнеса в России.
3. «Теневой» бизнес: понятие, виды и методы борьбы.
4. Уровень жизни: понятие и факторы его определяющие.
5. Государственная политика регулирования доходов.
6. Человеческий капитал и его роль в экономическом развитии.

7. Модель общего равновесия Л. Вальраса.
8. Основные показатели экономического развития хозяйства в России.

Перечень литературы и учебно-методических материалов для самостоятельной подготовки по теме

а) основная литература

1. Экономическая теория : учебник / Е. Ф. Борисов. - М. : Юрайт-М, 2002. - 384 с.
2. Экономика : учебное пособие / Н. В. Боровкова, А. А. Елизарова. - Иваново : ИПСА ГПС МЧС России, 2022. - 194 с.

б) дополнительная литература

3. Борисов Е.Ф. Экономика: учебник и практикум для вузов /Е.Ф.Борисов.- М.: Юрайт; ИД Юрайт, 2010. - 596с. (ГРИФ).
4. Экономика: учебник / И. В. Липсиц. - 8-е изд., стер. - М. : Магистр : Инфра-М, 2018. - 607 с.
5. Экономика / С. С. Ильин, Т.И Васильева. - М. : АСТ, 2010. - 544 с.

Тема 3. Рыночная система

Цель: изучить спрос и факторы, влияющие на него. Предложение и факторы, влияющие на него. Взаимодействие спроса и предложения. Рыночное равновесие. Эластичность спроса. Эластичность предложения.

Методические рекомендации по изучению темы

В данной теме рассматривается влияние спроса на экономическую стратегию организации. Взаимодействие спроса и предложения как ключевой фактор установления цены на новый товар.

Теория предельной полезности. Закон убывающей предельной полезности. Потребительский выбор. Равновесие потребителя. Кривые безразличия. Бюджетная линия. Предпринимательство и его основные признаки. Предприятие: цели, масштабы и эффективность деятельности. Конкурентоспособность, внешняя и внутренняя среда предприятия.

Производственная функция. Теория предельной производительности. Издержки: бухгалтерские и экономические, постоянные, переменные и валовые. Средние и предельные издержки, эффект масштаба производства, закон убывающей отдачи. Определение экономически обоснованного масштаба производства. Отдача от масштаба и оптимальные размеры предприятия.

Рынок труда и распределение доходов. Рынок капитала. Рынок земли. Финансовая грамотность и финансовая безопасность в различных сферах жизнедеятельности.

Вопросы для самоконтроля

1. Роль спроса и предложения в деятельности организации
2. Теория поведения потребителя
3. Характеристика производственной деятельности

4. Теория поведения производителя
5. Оптимальные размеры предприятия
6. Рынки факторов производства и формирование факторных доходов.

Тесты для самоконтроля

1. Выберите **один** правильный вариант ответа.

Рынок– это:

- а) место, где осуществляется купля-продажа товаров;
- б) товарообмен, организованный по законам товарно-денежного обращения;
- в) совокупность спроса и предложения;
- г) совокупность товаров и услуг, доставленных потребителям.

Ответ:

☐

Критерии оценки: 1 балл – один правильный ответ; 0 баллов –неправильные ответы.

2. Выберите **один** правильный вариант ответа.

К факторам производства относят:

- а) предпринимательские способности +
- б) обмен
- в) потребление
- г) распределение

Ответ:

☐

Критерии оценки: 1 балл – один правильный ответ; 0 баллов –неправильные ответы.

3. Выберите **один** правильный вариант ответа.

Экономические ресурсы, которые необходимы для производства товаров и услуг называются:

- а) даровыми благами
- б) факторы производства
- в) спросом и предложением
- г) материальными потребностями

Ответ:

☐

Критерии оценки: 1 балл – один правильный ответ; 0 баллов –неправильные ответы.

4. Выберите **один** правильный вариант ответа.

Спрос – это:

- а) платежеспособная потребность;
- б) объем потребительских товаров, обусловленный потребностями населения;
- в) объем и структура товаров, произведенных за год;

г) реальный доход населения.

Ответ:

Критерии оценки: 1 балл – один правильный ответ; 0 баллов –неправильные ответы.

5. Выберите **один** правильный вариант ответа.

Конъюнктура рынка – это:

- а) показатель рейтинга рынка;
- б) совокупность товаров, предложенных на рынке;
- в) оснащённость рынка оборудованием, вычислительной техникой;
- г) определенное соотношение между спросом и предложением товаров на рынке.

Ответ:

Критерии оценки: 1 балл – один правильный ответ; 0 баллов –неправильные ответы.

Вопросы для самостоятельного изучения

Используя материал, изложенный изучить вопросы:

1. Влияние спроса на экономическую стратегию организации.
2. Взаимодействие спроса и предложения как ключевой фактор установления цены на новый товар.
3. Предпринимательство и его основные признаки.
4. Предприятие: цели, масштабы и эффективность деятельности.
5. Конкурентоспособность, внешняя и внутренняя среда предприятия.
6. Определение экономически обоснованного масштаба производства.
7. Отдача от масштаба и оптимальные размеры предприятия.
8. Виды угроз национальной экономической безопасности.

Темы докладов и рефератов

1. Понятие индекса цен и способы его расчета.
2. Теория «длинных» волн Н. Кондратьева.
3. Экономические кризисы в истории России.
4. Особенности инфляционных процессов в России.
5. Проблемы формирования рынка труда в России.
6. Проблемы развития НТП в России.
7. Региональная безработица.
8. Основы налогообложения в РФ.
9. Межбюджетные отношения субъектов РФ.

Перечень литературы и учебно-методических материалов для самостоятельной подготовки по теме

- а) основная литература

1. Экономическая теория : учебник / Е. Ф. Борисов. - М. : Юрайт-М, 2002. - 384 с.
2. Экономика : учебное пособие / Н. В. Боровкова, А. А. Елизарова. - Иваново : ИПСА ГПС МЧС России, 2022. - 194 с.
- б) дополнительная литература
3. Борисов Е.Ф. Экономика: учебник и практикум для вузов /Е.Ф.Борисов.- М.: Юрайт; ИД Юрайт, 2010. - 596с. (ГРИФ).
4. Экономика: учебник / И. В. Липсиц. - 8-е изд., стер. - М. : Магистр : Инфра-М, 2018. - 607 с.
5. Экономическая теория: учеб. для бакалавров / ред. Е. Н. Лобачева. - 3-е изд., перераб. и доп. - М. : Юрайт, 2016. - 516 с.
6. Экономика / С. С. Ильин, Т.И Васильева. - М. : АСТ, 2010. - 544 с.
- в) нормативная литература
7. Налоговый кодекс Российской Федерации часть первая от 31 июля 1998 г. N 146-ФЗ и часть вторая от 5 августа 2000 г. N 117-ФЗ (с изменениями и дополнениями).

Тема 4. Роль государства в современной экономике

Цель: изучить экономические функции государства. Сущность государственного регулирования экономики. Государство как хозяйствующий субъект.

Методические рекомендации по изучению темы

В данной теме рассматриваются сущность государственного регулирования экономики. Административные и экономические методы регулирования.

Виды угроз национальной экономической безопасности. Роль государства в предотвращении угроз. Основные макроэкономические показатели и методы их расчета. Бюджет как основной экономический закон государства. Бюджетные дефициты. Государственный долг. Макроэкономическая политика. Основные модели макроэкономической политики. Современное инновационное развитие национального хозяйства. Финансовая политика государства.

Вопросы для самоконтроля

1. Экономические функции государства
2. Основные направления экономической политики государства
3. Национальная экономика: основные результаты и их измерение
4. Макроэкономическая политика в целом: основные модели.

Тесты для самоконтроля

*1. Выберите **один** правильный вариант ответа.*

Экономическая концепция, предполагающая проведение медленных последовательных реформ и отводящая главенствующую роль в формировании рынка государству, называется:

- а) градуализмом;
- б) меркантилизмом;
- в) биметаллизмом;
- г) маржинализмом.

Ответ:

☐

Критерии оценки: 1 балл – один правильный ответ; 0 баллов –неправильные ответы.

2. Выберите **один** правильный вариант ответа.

Одной из форм реализации косвенного государственного регулирования переходной экономики является:

- а) система государственных заказов товаров и услуг;
- б) система квотирования экспорта и импорта;
- в) система бюджетных отношений;
- г) система ограничений деятельности монополий.

Ответ:

☐

Критерии оценки: 1 балл – один правильный ответ; 0 баллов –неправильные ответы.

3. Выберите **один** правильный вариант ответа.

К формам реализации прямого метода государственного регулирования в условиях переходной экономики относится:

- а) система денежно-кредитных отношений;
- б) индикативное планирование;
- в) система лицензирования определенных видов деятельности;
- г) налоговая система.

Ответ:

☐

Критерии оценки: 1 балл – один правильный ответ; 0 баллов –неправильные ответы.

4. Выберите **два** правильных варианта ответа.

Формой реализации прямого метода государственного регулирования в условиях трансформируемой экономики не является:

- а) запрет на определенные виды хозяйственной деятельности;
- б) прогнозирование и индикативное планирование;
- в) предоставление налоговых льгот фирмам;
- г) установление минимального размера оплаты труда;

е) разница между всеми доходами и расходами банка

Ответ:

☐

Критерии оценки: 2 балла – два правильных ответа; 1 балл – один любой правильный ответ; 0 баллов – неправильные ответы.

5. Выберите **один** правильный вариант ответа.

К основным функциям государства в переходной экономике не относится:

- а) распределение благ в обществе;
- б) законотворчество;
- в) контроль деятельности хозяйствующих субъектов;
- г) создание условий для стабилизации и экономического роста.

Ответ:

☐

Критерии оценки: 1 балл – один правильный ответ; 0 баллов – неправильные ответы.

Вопросы для самостоятельного изучения

Используя материал, изложенный изучить вопросы:

1. Виды угроз национальной экономической безопасности.
2. Роль государства в предотвращении угроз.
3. Макроэкономическая политика.
4. Основные модели макроэкономической политики.
5. Современное инновационное развитие национального хозяйства.
6. Финансовая политика государства.

Темы докладов и рефератов

1. Социальная политика государства.
2. Проблемы государственного бюджета.
3. Специфика формирования госбюджета в переходной экономике.
4. Денежная система в переходной экономике.
5. История банковского дела в РФ.
6. Центральный банк и его роль.
7. Банки в переходной экономике.
8. Основные направления внешней торговли РФ.
9. Международные валютно-финансовые организации.
10. Научно-техническое сотрудничество в решении глобальных проблем.

Перечень литературы и учебно-методических материалов для самостоятельной подготовки по теме

а) основная литература

1. Экономическая теория : учебник / Е. Ф. Борисов. - М. : Юрайт-М, 2002. - 384 с.
2. Экономика : учебное пособие / Н. В. Боровкова, А. А. Елизарова. - Иваново : ИПСА ГПС МЧС России, 2022. - 194 с.

б) дополнительная литература

3. Борисов Е.Ф. Экономика: учебник и практикум для вузов /Е.Ф.Борисов.- М.: Юрайт; ИД Юрайт, 2010. - 596с. (ГРИФ).
4. Экономика: учебник / И. В. Липсиц. - 8-е изд., стер. - М. : Магистр : Инфра-М, 2018. - 607 с.
5. Экономическая теория: учеб. для бакалавров / ред. Е. Н. Лобачева. - 3-е изд., перераб. и доп. - М. : Юрайт, 2016. - 516 с.
6. Экономика / С. С. Ильин, Т.И Васильева. - М. : АСТ, 2010. - 544 с.

в) нормативная литература

7. Налоговый кодекс Российской Федерации часть первая от 31 июля 1998 г. N 146-ФЗ и часть вторая от 5 августа 2000 г. N 117-ФЗ (с изменениями и дополнениями).

МЕТОДИЧЕСКИЕ РЕКОМЕНДАЦИИ ДЛЯ ПОДГОТОВКИ К ПРОМЕЖУТОЧНОЙ АТТЕСТАЦИИ

Критерии оценки устного опроса

Отметка «5» ставится, если обучающийся глубоко и прочно усвоил весь программный материал, исчерпывающе, последовательно, грамотно и логически стройно его излагает, приводит примеры, не затрудняется с ответом при видоизменении задания, свободно справляется с задачами и практическими заданиями, не допускает ошибок.

Отметка «4» ставится, если обучающийся твердо знает программный материал, грамотно и по существу излагает его, не допускает существенных ошибок в ответе на вопрос, может правильно применять теоретические положения и владеет необходимыми умениями и навыками при выполнении практических заданий, допускает неточности в ответе.

Отметка «3» ставится, если обучающийся усвоил только основной материал, но не знает отдельных деталей, допускает неточности, не совсем правильные формулировки, нарушает последовательность в изложении программного материала и испытывает затруднения в выполнении практических заданий.

Отметка «2» ставится, если обучающийся обнаруживает незнание большей части соответствующего раздела изучаемого материала, допускает ошибки в формулировке определений понятий, искажающие их смысл, беспорядочно и неуверенно излагает материал. Оценка «2» отмечает такие недостатки в подготовке обучающегося, которые являются серьезным препятствием к успешному овладению последующим материалом.

Критерии оценки тестовых работ

Отметка «5» ставится, если обучающийся выполнил все задания верно.

Отметка «4» ставится, если обучающийся выполнил правильно не менее 3/4 заданий.

Отметка «3» ставится, если обучающийся выполнил не менее половины заданий.

Отметка «2» ставится, если обучающийся выполнил менее половины заданий.

Критерии оценки расчетно-графической работы

Расчетно-графическая работа должна быть выполнена в полном объеме и оформлена в соответствии с требованиями стандартов ЕСКД и СПДС. При сдаче расчетно-графической работы рекомендуется индивидуальное собеседование, усвоение изученного материала определяется качеством устного ответа, обучающегося на вопросы по выполненной работе.

Отметка «5» ставится, если графическая работа выполнена правильно и в полном объеме, оформлена в соответствии с требованиями стандартов, при собеседовании обучающийся отвечает на все вопросы, не затрудняется с ответом при видоизменении вопросов.

Отметка «4» ставится, если графическая работа выполнена верно и в полном объеме, но допущены некоторые недочеты и неточности, оформление работы соответствует предъявляемым требованиям, однако имеются отдельные мелкие недочеты, при собеседовании обучающийся отвечает на подавляющее большинство вопросов, не допускает существенных неточностей при ответах.

Отметка «3» ставится, если в графической работе обучающийся допустил грубые ошибки или представил неполное решение, оформление работы соответствует предъявляемым требованиям, но имеет место некачественное графическое оформление, при собеседовании обучающийся отвечает на меньшую часть вопросов, допускает ошибки при ответах.

Отметка «2» ставится, если в графической работе решение оказалось неверным, оформление работы не соответствует предъявляемым требованиям, обучающийся не владеет основным материалом по выполненной работе, не отвечает на поставленные вопросы.

Критерии оценки доклада

Под докладом подразумевается итог самостоятельной исследовательской работы обучающегося. Чтобы его подготовить, необходимо не только познакомиться с определенной научной литературой, но и выдвинуть свою гипотезу, провести сбор эмпирического материала, используя самостоятельные наблюдения, применяя устные опросы, анкеты, тесты, изучить необходимые документы и т.д., проверить гипотезу, прийти к обоснованным выводам, доказать правильность собственного решения проблемы и оформить полученные результаты в виде письменной работы. Максимальное количество баллов – 5. При выставлении оценки за доклад должны учитываться следующие критерии:

- полное раскрытие темы и соблюдение логичности изложения – 2 балла;
- наличие собственных выводов и предложений, обобщений, критического анализа - 1 балл;
- использование широкой информационной базы, правильность оформления, соблюдение правил цитирования - 1 балл;
- качество устного выступления: умение говорить публично, заинтересовать слушателей, владение речью, ясность, образность, живость речи - 1 балл.

По сумме баллов и степени реализации каждого из критериев выставляется отметка за доклад.

Критерии оценки реферата

Одним из видов текущего контроля по окончании изучения темы является выполнение обучающимися рефератов.

Рефераты изначально направлены на сбор информации о каком-то объекте, явлении, на ознакомление участников проекта с этой информацией, ее анализ и обобщение фактов, предназначенных для широкой аудитории.

Критерии оценки рефератов (примерные):

- четкость поставленных цели и задач;
- тематическая актуальность и объем использованной литературы;

- полнота раскрытия выбранной темы;
- обоснованность выводов и их соответствие поставленным задачам;
- анализ полученных данных;
- наличие в работе вывода или практических рекомендаций;
- качество оформления работы (наличие таблиц, схем, графиков, фотоматериалов, зарисовок, списка используемой литературы и т.д.).

Максимальное количество баллов – 5. При выставлении оценки за реферат должны учитываться следующие критерии:

- полное раскрытие темы и соблюдение логичности изложения – 2 балла;
- наличие собственных выводов и предложений, обобщений, критического анализа – 1 балл;
- использование широкой информационной базы - 1 балл;
- правильность оформления, соблюдение правил цитирования - 1 балл.

По сумме баллов и степени реализации каждого из критериев выставляется отметка за реферат.

**Перечень вопросов для проведения промежуточной аттестации
(в форме дифференцированного зачета)
по итогам освоения дисциплины «Экономика»**

1. Определение экономики.
2. Типы экономики.
3. Понятие товара.
4. Экономические учения Древнего мира.
5. Экономические учения феодального общества.
6. Экономические учения эпохи капитализма.
7. Экономические учения конца 17 - начала 19 века.
8. Экономическая мысль середины 19 – начала 20 века.
9. Основные направления экономической мысли в 20 веке.
10. Основные направления экономической мысли в 20 веке.
11. Понятие потребности.
12. Теории потребностей.
13. Экономические блага.
14. Экономические ресурсы.
15. Экономические агенты.
16. Закон редкости.
17. Кривая производственных возможностей.
18. Понятие альтернативной стоимости.
19. Производственная функция.
20. Понятие экономических отношений.
21. Элементы структуры экономических отношений.
22. Понятие кругооборота экономических благ.
23. Кругооборот спроса и предложения.
24. Простая модель кругооборота.
25. Понятие экономической системы.
26. Критерии классификации экономических систем.
27. Элементы структуры экономических систем.
28. Традиционная экономическая система.
29. Командная экономическая система.
30. Рыночная экономическая система.
31. Смешанная экономическая система.
32. Достоинства и недостатки экономических систем.
33. Понятие рынка.
34. Функции рынка.
35. Принципы классификации рынков.
36. Предыстория современных денег.
37. Деньги в информационном обществе.
38. Характерные черты рыночных отношений.
39. Свободный и регулируемый рынок.
40. Законы рынка.

41. Экономическая роль конкуренции.
42. Монополистические объединения.
43. Государственная защита конкуренции.
44. Сущность и виды бизнеса.
45. Процесс создания новой стоимости.
46. Простое воспроизводство индивидуального капитала.
47. Расширенное воспроизводство капитала.
48. Заработная плата в номинальном и реальном измерении.
49. Норма прибыли и ее экономическая роль.
50. Кредит и процент.
51. Рентный доход и его виды.
52. Круговое движение от кризиса экономики к ее подъему.
53. Деловая активность и ее индексы.
54. Инфляция и ее влияние на перераспределение доходов.
55. Влияние дефляции на экономику.

**Перечень практических заданий для проведения промежуточной аттестации
(в форме дифференцированного зачета) по итогам освоения дисциплины
«Экономика»**

1. Знание показателей финансовой грамотности и финансовой безопасности в личной сфере и в профессиональной деятельности.
2. Решение задач на основе методик определения экономической эффективности деятельности по обеспечению пожарной безопасности.
3. Расчет показателей экономической эффективности и проведение экономического обоснования научно-технических решений, направленных на борьбу с пожарами.
4. Решение профессиональных задач в области пожарной безопасности на основе экономических знаний

СЛОВАРЬ ТЕРМИНОВ ПО ДИСЦИПЛИНЕ «ЭКОНОМИКА»

Аванс — денежная сумма, выплачиваемая в счет предстоящих платежей за произведенные работы, приобретенные материальные ценности, оказанные услуги.

Агент — физическое или юридическое лицо, совершающее действия в интересах и за счет другого лица по его поручению. Агенту выплачивается вознаграждение за оказание услуги.

Аграрные отношения — отношения по поводу присвоения и использования земли в сельскохозяйственном производстве.

Аккредитив — документ, поручение одного финансово-кредитного учреждения другому произвести оплату за товар или услугу, или выплатить предъявителю определенную сумму. Различают денежный и товарный аккредитив.

Аккредитивная форма расчетов - форма безналичных расчетов за товары и услуги, при которой расчетные документы поставщика оплачиваются в обслуживающем банке из средств, депонированных для этой цели в банке покупателя товара.

Альтернативные издержки — количество одного товара, которым необходимо пожертвовать для того, чтобы иметь возможность получить другой товар.

Актив — собственность физического или юридического лица; часть бухгалтерского баланса, в которой отражаются средства предприятия по их составу (основные средства, готовая продукция, производственные запасы и т.д.); превышение денежных доходов, полученных страной из-за границы над ее заграничными расходами.

Активные операции банка — операции по выдаче (размещению) различного рода кредитов.

Акцепт — принятие платежного документа: выражение согласия с выставленным платежным документом.

Акцептная форма расчетов — одна из форм безналичных расчетов, при которой банк по поручению клиента получает причитающиеся ему платежи. Бывают положительные и отрицательные акцепты. При положительном — оплата платежного требования поставщика производится только при письменном согласии покупателя. При отрицательном акцепте платежное требование считается акцептованным, если в течение срока акцепта покупатель не отказался от оплаты.

Акциз — вид косвенного налога, включаемого в цену товара или услуги.

Акционерное общество — хозяйственная организация, созданная на основе централизации денежных средств посредством продажи акций. Участники акционерного общества (акционеры) не отвечают по его обязательствам и несут риск убытков, связанных с деятельностью общества, в пределах стоимости принадлежащих им акций.

Акция — ценная бумага, свидетельствующая о вложении капитала в акционерное общество, и гарантирующая ему, а и право на получение части прибыли в виде дивиденда.

Акция обыкновенная (простая) акция, дающая право на участие в управлении акционерным обществом и получении дивиденда.

Акция привилегированная — акция, не дающая права голоса на собрании акционеров, но дающая право на фиксированный дивиденд, выплачиваемых в первоочередном порядке.

Амортизационные отчисления, а) отчисление части стоимости основных средств для возмещения их износа; б) отчисления на восстановление и обновление капитала, потребленного в течение года в процессе производства валового национального продукта.

Антимонопольная политика - система государственных мер, направленных против монополизации производства и на развитие конкуренции среди товаропроизводителей.

Аренда — передача имущества в срочное возмездное владение и пользование. Имущество передается арендодателем арендатору на основе специального договора аренды.

Аудиторы — организации (должностные лица), проверяющие состояние финансово-хозяйственной деятельности предприятий и организаций и обслуживающие их на договорной основе.

Аукцион — открытые торги, при которых право собственности на продаваемое имущество передается покупателю, предложившему в ходе торгов максимальную цену.

Базисная величина — величина показателя, с которой сопоставляется другая величина, например, базисный год - год, с которым произошло сравнение - база расчета.

Баланс — система взаимосвязанных показателей, характеризующих какое-либо явление или процесс сопоставления его отдельных сторон, разность между доходами и расходами.

Баланс бухгалтерский — форма бухгалтерской отчетности, отражающая состояние и использование средств предприятия. Имеет форму таблицы, состоящей из двух частей: актива и пассива.

Баланс внешнеторговый — соотношение между стоимостью экспорта и импорта страны за определенный период времени.

Банк — кредитно-финансовое учреждение, аккумулирующее денежные средства и предоставляющее на их основе кредиты своим клиентам, осуществляющее денежные расчеты и другие операции.

Банковская гарантия — поручительство банка за клиента, когда банк берет на себя обязательство в случае неуплаты клиентом в срок причитающегося с него платежа, произвести эти платежи за свой счет.

Банковская ставка — размер платы банку за пользование денежной ссудой, выраженная в процентах (банковский процент).

Банкнота — бумажные деньги, выпускаемые эмиссионными банками; вексель на банкира, долговое обязательство на банкира.

Бартерная торговля — прямой обмен одного товара на другой, осуществляемый без привлечения денежных расчетов.

Безработица — социально-экономическое явление, когда часть экономически активного населения не может найти себе работу.

Бизнес — экономическая деятельность, направленная на получение прибыли.

Бизнес-план — краткое изложение целей, путей и средств обеспечения, организуемого фирмой производства (услуги). Используется также для обоснования инвестиций и привлечения инвесторов.

Биржа — организационно оформленный, действующий на постоянной основе рынок, на котором осуществляется торговля товарами (товарная биржа), ценными бумагами (фондовая биржа), иностранной валютой (валютная биржа).

Биржевая котировка — цены товаров биржевой торговли или курсы ценных бумаг, регистрируемые и публикуемые котировальной комиссией биржи.

Бреттон-Вудская система — международная валютная система, созданная в 1944 г. Основными ее элементами, являются: золотодолларовый стандарт; гарантированный правительством США обмен иностранным центральным банкам долларов на золото; рыночные курсы валют фиксируются в пределах $\pm 1\%$ от золотого или долларового паритета; международное валютное регулирование осуществляет Международный валютный фонд.

Брокер — посредник, агент, действующий при заключении сделок по поручению и за счет клиентов, получая от них комиссионные.

Бумажные деньги — бумажные денежные знаки, используемые в обращении; представлены банкнотами и казначейскими билетами.

Бюджет государственный — всесторонняя смета государственных доходов и расходов по источникам поступления и основным каналам расходования.

Бюджетное ограничение — означает множество таких комбинаций товаров, которые может позволить себе приобрести покупатель; денежный доход потребителя, в пределах которого может быть предъявлен спрос на отвечающие его запросам товары и услуги.

Бюджетный дефицит — сумма превышения государственных расходов над государственными доходами.

Валовой внутренний продукт (ВВП) — суммарный объем продукции и услуг, произведенный всеми факторами производства, расположенными в пределах данной страны, независимо от национальной принадлежности этих факторов.

Валовой национальный продукт (ВНП) — рыночная стоимость всех конечных товаров и услуг, произведенных в течение определенного периода (обычно за год) факторами производства, принадлежащих гражданам данной страны, независимо от того, где они использовались, внутри данной страны или за рубежом.

Валовые внутренние инвестиции — общая стоимость всех средств производства, произведенных в данном году, а также затраты на пополнение товарно-материальных запасов.

Валюта — находящаяся в обращении денежная единица страны.

Валюта иностранная — денежные знаки в виде банкнот, казначейских билетов, монет, находящихся в обращении и являющихся законными платежными средствами в соответствующих иностранных государствах.

Валютная интервенция — купля (продажа) центральным банком иностранной валюты с целью регулирования динамики валютного курса.

Валютный курс — цена денежной единицы одной страны, выраженная в денежной единице другой страны.

Валютные операции — операции, связанные с переходом права собственности и иных прав на валютные ценности, в том числе операции, связанные с использованием иностранной валюты в качестве средства платежа.

Вексель — документ, заключающий в себе безусловное обязательство об уплате векселедержателю определенной суммы в установленный срок.

Вертикальное слияние — слияние в единое предприятие или переход под единый контроль двух или более предприятий, осуществляющих разные стадии производства того или иного товара.

Взаимодополняющие товары — товары, для которых существует обратное соотношение между ценой на один товар и спросом на другой, а именно снижение (повышение) цены на один товар ведет к увеличению (уменьшению) спроса на другой товар.

Взаимозаменяемые товары — товары, которые могут удовлетворять одну и ту же потребность, при этом снижение (повышение) цены на один товар ведет к уменьшению (увеличению) спроса на другой из взаимозаменяемых товаров.

Внешняя торговля — торговля государства с другими странами, включает ввоз и вывоз товаров.

Внешнеторговый дефицит — превышение ввоза товаров (импорта) над вывозом товаров (экспортом).

Внешний долг государства — государственная задолженность иностранным гражданам, предприятиям и другим странам.

Внешние эффекты — эффекты возникающие, когда производство ими потребление какого-то товара влияет на фирмы или потребителей, непосредственно не вовлеченных в акты купли-продажи данного товара.

Всемирная торговая организации (ВТО) — многостороннее соглашение между входящими в нее государствами (на 1996 г. — 123 страны), определяющее нормы и правила торговых отношений между государствами-участниками соглашения.

Выручка торговая — доход от продажи товаров на рынке. Исчисляется и как произведение цены товара на количество единиц этого товара, произведенного на рынке в определенном отрезок времени.

Вывоз капитала — перемещение гражданами, предприятиями или государством средств в другие страны для приобретения там ценных бумаг или осуществления инвестиций.

Выручка — сумма денег, полученная от продажи товара или предоставление услуг за определенный период времени.

Гарантия — ручательство; обеспечение выполнения обязательств. Например, банковскую гарантию представляет покупатель, если в его платежеспособности сомневается продавец.

Гарантированная ссуда — кредит, представляемый под особый залог

Гиперинфляция — вид инфляции, характеризующийся исключительно быстрым ростом уровня цен и денежной массы в обращении. В период гиперинфляции годовые темпы роста цен превышают 10 000%.

Горизонтальное слияние — объединение в одно предприятие или взятие под единый контроль двух или нескольких предприятий, осуществляющих одни и те же стадии производства или производящих одну и ту же продукцию.

Государственная собственность — форма собственности, при которой в качестве собственника выступает государство в лице его органов.

Государственное предпринимательство — деятельность государственных предприятий на коммерческой и некоммерческой основе по производству товаров и предоставлению услуг.

Государственные расходы — расходы государства на приобретение товаров и получение услуг.

Государственное регулирование рынка — вмешательство государства в функционирование рыночных механизмов, воздействие на экономику посредством административных (законодательные акты и основанные на них действия исполнительных органов власти), экономических (валютно-финансовые, денежно-кредитные, бюджетно-налоговые и др.) методов и рычагов.

Государственный сектор экономики — находящаяся в государственной собственности или полностью контролируемая государством часть экономики страны.

Граница производственных возможностей — показывает максимально возможный объем выпуска определенных товаров и услуг, которые могут быть произведены в условиях абсолютно полного использования доступных ресурсов и знаний при заданных объемах производства других товаров и услуг.

Двойной счет — повторное или более раз включение стоимости промежуточных товаров и услуг в стоимость валового национального продукта.

Девальвация — официальное снижение курса валюты.

Девизы — платежные средства и иностранной валюте, используемые и международных расчетах.

Декларация о доходах — показывает доходы и расходы физического лица за определенный период времени (как правило за год).

Демонополизация — устранение государственной или иной монополии, диктующей свои условия рынку.

Демпинг — продажа товаров по цене ниже их себестоимости (ниже издержек); демпинг осуществляется, как правило, на внешнем рынке.

Денежная масса — совокупность общепринятых средств платежа в экономике.

Денежная система — исторически сложившаяся система организации денежного обращения, закреплённая законодательством.

Деньги — активы, общественные средства платежа, служащие средством обращения, единицей счета и средством накопления.

Деньги бумажные — бумажные знаки, используемые в качестве средств денежного обращения.

Депозит — денежная сумма или иная ценность, отданная на хранение; чаще всего употребляется как вклады в банки денежных сумм или ценных бумаг.

Депорт — биржевая сделка на срок, заключаемая на фондовой бирже в расчете на понижение курса ценных бумаг.

Дефицит — несоответствие (превышение) спроса предложению.

Дефицит бюджета — превышения расходов государства над доходами.

Дефлятор ВВП — отношение номинального валового национального продукта к реальному.

Дефляция — падение среднего уровня цен в экономике, процесс, противоположный инфляции.

Диверсификация — одновременное развитие многих непосредственно не связанных между собою производств; диверсификация производства фирмы — развитие в составе фирмы или включение в нее нескольких, непосредственно не связанных между собою производств.

Дивиденд — доход, получаемый владельцем акции из прибыли акционерного общества по итогам его хозяйственной деятельности за определенный период времени, обычно за год.

Дилер — лицо или фирма, осуществляющее биржевое или торговое посредничество, действуют от своего имени и за собственный счет.

Дисконт — в бухгалтерии — операция учета векселей и иных долговых обязательств; в банковском обслуживании — процент, взимаемый банками.

Дисконтирование — метод приведения будущих доходов к текущему времени путем исчисления сегодняшнего, текущего аналога суммы дохода от капитальных активов, выплачиваемого через определенный срок при существующей норме процента.

Дифференциация продуктов — рассмотрение покупателями продукции конкурирующих продавцов как схожей, но все же не полностью взаимозаменяемой.

Договор — основной хозяйственный, коммерческий документ, определяющий права и обязанности сторон, условия осуществления сделки, сроки и т.д. Наиболее распространены договора купли-продажи, кредитные договора, договора страхования, договора подряда, договора на проведение маркетинговых работ и др.

Долгосрочный период — период времени, в течение которого предприятие может изменить объемы всех факторов производства, в том числе увеличить производственные мощности.

Домохозяйство — важнейший субъект экономических отношений: экономическая единица, производящая и потребляющая товары и услуги.

Доход — в самом общем виде представляет собой поток денежных и иных поступлений в единицу времени. Выделяют четыре основных факторных дохода: заработная плата, прибыль, процент, рента.

Европейская валютная единица» (ЭКЮ) — условная валютная единица, рассчитываемая на базе «корзины» из национальных валют стран-членов ЕЭС и используемая ими при проведении расчетов, других финансово кредитных и валютных операциях.

Европейская валютная система валютная система ряда европейских стран, посредством которой они поддерживают курсы своих валют по отношению друг к другу.

Европейский Союз — международный институт особого рода, сочетающий в себе черты международной экономической организации и политической федерации 15 Европейских государств. В экономической среде призван содействовать их экономическому развитию, координации экономической политики, постепенному переходу к единому рынку стран-членов с единой валютой и полной свободой передвижения капиталов, товаров и рабочей силы.

Естественный уровень безработицы — уровень безработицы, равный сумме структурной и фрикционной безработицы; соответствует объективно достижимому уровню при полной занятости.

Задаток — денежная сумма или имущество, которое при заключении договора передается одной стороной другой в счет причитающейся по договору суммы. Используется в целях обеспечения надежности выполнения договорных обязательств.

Задолженность дебиторская — сумма долгов, причитающихся предприятию.

Задолженность кредиторская — денежные средства, временно привлеченные предприятием и подлежащие возврату.

Закон возрастания вмененных издержек — определяет, что производство каждой дополнительной единицы одного из альтернативного товара требует все большего сокращения производства другого товара.

Закон Оукена — закон, устанавливающий обратную зависимость между уровнем безработицы, отклоняющимся от естественного, и величиной ВВП. Так рост безработицы на 1% сверх естественного уровня ведет к падению уровня реального ВВП на 2-3%.

Закон Сэя — закон, выражающий причинно-следственную связь между спросом и предложением. Согласно ему, предложение само создает спрос.

Закон предложения — закон, устанавливающий прямую зависимость между ценой и величиной предложения товара в течение определенного периода времени.

Закон спроса — характеризует обратную зависимость между ценой товара и его покупаемым количеством: чем выше цены, тем меньшее количество товара будет куплено потребителем.

Закон стоимости — марксистский закон, согласно которому производство и обмен товаров осуществляется на основе их общественной стоимости.

Закон убывающей отдачи — определяет, что вовлечение в производство все возрастающего количества одного фактора производства при условии фиксированной величины других факторов будет давать уменьшающийся прирост готового продукта.

Закон убывающей предельной полезности — закон, определяющий, что по мере увеличения потребления товара потребителем, снижается предельная полезность каждой дополнительной единицы товара.

Залог — способ обеспечения обязательств, при котором кредитор-залогодержатель приобретает право в случае неисполнения должником обязательства получить удовлетворение за счет заложенного имущества.

Заработная плата — доход в денежной или натуральной форме, получаемый наемным работником.

Застойная безработица — не занятые и не имеющие работу.

Золотой стандарт — система валютных отношений, при которой каждая страна выражала стоимость своей валюты в определенном количестве золота, а центральные банки или правительство обязаны покупать и продавать золото по фиксированной цене. Зона «перегрева» экономики — соответствует участку кривой совокупного предложения, на котором даже незначительное приращение выпуска реального ВВП неизбежно сопряжено с генерированием крайне высокого уровня инфляции.

Издержки производства — сумма затрат фирмы на производство товаров и услуг, проданных в течение определенного периода времени. Различают постоянные, переменные и валовые издержки. Последние равны сумме постоянных и переменных. Также используются категории средних и предельных издержек, бухгалтерских и экономических издержек. Излишек потребителя — величина, определяемая как разница между максимальной суммой, которую потребители согласны заплатить за определенное количество нужного им продукта и суммой, которую они фактически платят.

Излишек производителя — эффект превышения цены над величиной предельных издержек производства.

Изокванта — графическое изображение производственной функции с помощью линий, на которой могут быть показаны различные сочетания затрат факторов производства (ресурсов, используемых для выпуска заданного объема продукции).

Импорт — приобретение товара у иностранного контрагента и ввоз его в страну.

Инвестирование — процесс производства и накопления средств производства, которые используются для создания товаров и услуг и доставки их потребителю.

Инвестиции — затраты на производство и накопление средств производства и увеличение материальных запасов; увеличение запасов капитала в экономике.

Инвестиционный налоговый кредит — мера, позволяющая фирмам вычитать из налогооблагаемой суммы величину своих инвестиционных расходов и сокращать тем самым свои издержки.

Индекс стоимости жизни — показатель, отражающий изменение индексов цен и тарифов фиксированного набора товаров и услуг, входящих в потребление среднего жителя страны.

Индекс цен — индекс, показывающий динамику изменения цен определенного набора товаров и услуг (рыночной корзины).

Индекс цен агрегатный — показывает изменение цен за какой-либо период.

Индекс цен цепной — показывает изменение цен между двумя периодами времени.

Индексация — автоматическое изменение размеров выплат с учетом темпов инфляции.

Инновация — развитие методов применения существующих знаний; нововведение; внедрение новых форм организации труда, управления и технологии производства.

Индукция — метод научного исследования, посредством которого на основе частных, отдельных факторов выводятся общие положения, принципы.

Инжиниринг — оказание инженерно-строительных и проектных услуг.

Инкассо — получение банком платежей в пользу предприятия или лица, передавшего ему документы, против которых должен быть произведен платеж.

Интенсивный тип экономического роста — экономический рост, при котором прирост производства осуществляется за счет применения более совершенных факторов производства, технологий.

Инфляционный налог — потери, которые несут держатели денежных средств в результате инфляции.

Инфляционный разрыв — величина превышения спроса на инвестиции над инвестиционным предложением в национальной экономике.

Инфляция — дисбаланс спроса и предложения, проявляющийся в росте цен; рост общего уровня цен в экономике и переполнение каналов денежного обращения.

Инфляция предложения — инфляция, вызываемая ростом издержек производства.

Инфляция спроса — инфляция, вызываемая увеличением совокупного спроса.

Ипотека — передача в залог земли или другого недвижимого имущества с целью получения кредита, называемого ипотечным кредитом.

Капитал — средства производства и различные ресурсы, используемые для производства товаров и услуг, что способно приносить доход.

Картель — одна из форм монополии, представляющая собой соглашение между предприятиями об объеме производства и разделе рынков сбыта товара.

Качество жизни населения - совокупность характеристик, отражающих материальное, социальное, физическое и культурное благополучие населения.

Квота — доля в производстве или сбыте продукции, устанавливаемая в рамках закона или различными соглашениями.

Кейнсианство — экономическая теория Д.М.Кейнса, признающая и обосновывающая необходимость и значимость государственного регулирования экономики, широкого использования государством фискальной и кредитно-денежной политики

Кейнсианская модель — модель, разработанная Д.М.Кейнсом, в которой цены и зарплаты в краткосрочном периоде зафиксированы, кривая совокупного предложения является горизонтальной и реальный ВВП полностью определяется уровнем совокупного спроса.

Классическая модель - модель рынка, при которой цены и зарплата являются подвижными и гибкими обеспечивается полное использование ресурсов и полная занятость. Кривая совокупного предложения является вертикальной.

Клиринг — зачет взаимных требований и обязательств в торговых расчетах.

Командная система экономики — система организации экономики, в которой главенствующую роль играет государство, решающее все вопросы производства и распределения товаров. В качестве главного регулирующего и координирующего механизма выступает план.

Комиссионер — лицо, продающее и покупающее товар от своего имени, но за счет и по поручению другого лица (комитента) за оговоренное вознаграждение.

Коммерческая тайна — не подлежащие разглашению сведения, известные только участникам сделки, или работникам предприятия.

Компания — предприятие, чей капитал представляет объединенную собственность нескольких самостоятельных предприятий.

Компаундинг — расширение; метод, применяемый для приведения сегодняшних доходов к заданному моменту в будущем.

Конвертируемость — возможность свободного обмена валюты на любую другую валюту без всяких ограничений.

Конгломерат — концерн особого типа, объединяющий технологически не связанные между собой предприятия различных отраслей.

Конкуренция — противоборство, соперничество между производителями товаров и услуг за право получения максимальной прибыли; существование на рынке множества производителей и покупателей и возможность свободного их выхода с рынка и выхода на него.

Конкуренция совершенная (свободная) — положение, когда на рынке находятся как многие продавцы, так и многие покупатели однородной продукции и никто не может диктовать цены рынку.

Контрольный пакет акций — количество акций, дающее право управления акционерным обществом.

Концерн — многоотраслевое акционерное общество; форма объединения предприятий различных отрасли промышленности, торговли, транспорта, сферы услуг и финансовых учреждений, находящихся под единым финансовым контролем.

Косвенные налоги — налоги на определенные товары и услуги, взимаемые через надбавку к цене товара.

Корпорация — наиболее распространенная форма акционерного предприятия, обязательно имеющая статус юридического лица; владельцы корпорации отвечают по ее обязательствам только вложенными в капитал корпорации средствами.

Котировка — регистрация цен и курсов ценных бумаг на товарных и фондовых биржах.

Коэффициент Джини — показывает степень неравномерности распределения доходов населения.

Краткосрочный период — период, времени, в течение которого фирма не может ввести в строй новые производственные мощности, но может повысить степень их использования

Кредит — сделка между экономическими партнерами, принимающая форму ссуды, когда один партнер пре доставляет другому деньги или имущество на условиях срочности, возвратности и, как правило, платности

Кредитная линия — согласие банк на предоставление фирме ссуды в будущем в размерах, не превосходящих заранее оговоренной суммы. Открывается аккуратным, надежным клиентам, хорошо известным банку.

Кривая безразличия — графическое изображение альтернатив потребительского выбора товаров или услуг в пределах фиксированного собственного бюджета или дохода.

Кривая Лоренца — кривая, показывающая распределение доходов по группам населения, измеряет степень неравенства при персональном распределении национального дохода.

Кривая предложения — графически показывает количество предлагаемого товара при каждом определенном уровне цен на него.

Кривая производственных возможностей — линия, каждая точка на которой представляет максимальный объем производства двух продуктов при полном использовании экономических ресурсов.

Кривая спроса — графически показывает величину спроса на товар для каждого уровня его цены.

Кривая Филлипса — кривая, показывающая связь между уровнем безработицы, заработной платы и инфляции.

Курс акции — продажная цена акции.

Лизинг — предоставление в аренду на длительный срок основных фондов. Лизинговые компании закупают оборудование, чтобы сдать его в аренду.

Ликвидность — способность материальных средств, других ресурсов быстро обращаться в деньги; способность предприятия вовремя оплачивать свои обязательства, превращать статьи актива баланса в деньги.

Лицензия — выдаваемое государственными или местными органами власти разрешение на ведение определенной экономической деятельности.

Личный располагаемый доход — доход, поступающий в личное распоряжение граждан.

Локальные (частные) рынки — рыночные сегменты национальной экономики, выделяемые либо по товарному признаку (металл, пшеница), либо по функциональному (потребительский, финансовый, рынок рабочей силы).

Маклер — посредник. Биржевой маклер — посредник при заключении сделок на фондовых, товарных и валютных биржах, совершающий их за счет клиентов и получающий оплату в виде комиссионных.

Макроэкономика — экономика как целое или ее важнейшие составляющие; раздел экономической теории, изучающий экономику в целом или ее крупнейшие составляющие.

Макроэкономическая политика - экономическая политика государства, имеющая целью влияние на экономику в целом.

Маркетинг — система организации деятельности предприятия, основанная на всестороннем изучении рынка, соответствующего потребностям рынка

производства товаров, их передвижению на рынок сбыта; раздел экономической теории, исследующий проблемы реализации товаров и широким смысле.

Маржа — банковская прибыль, определяемая как разница между суммой взимаемых и выплачиваемых банком процентов; термин, используемый также в биржевой и торговой практике для обозначения разницы между ценами и курсами при заключении различных сделок.

Материальные потребности - желание потребителей приобрести и использовать материальные блага, удовлетворяющие их нужды.

Менеджмент — система организации и управления предприятием, раздел экономической науки, изучающий теорию и практику организации и управления производством и реализацией продукции.

Менеджер — наемный организующий реализацию задач, поставленных предпринимателем; управляющий; работник, осуществляющий функции управления предприятием.

Методология — учение о принципах построения, формах и способах научного познания.

Микроэкономика — раздел экономической теории, изучающий отдельные экономические единицы, какой-либо экономический объект или явление.

Минимальная заработная плата — установленная законом низшая величина заработной платы на предприятиях любой формы собственности.

Монетарная политика — экономическая политика, опирающаяся на способность денежно-кредитной системы существенным образом влиять на функционирование и развитие экономики.

Монетаризм — экономическая теория, основанная на определяющей роли находящейся в обращении денежной массы в осуществлении политики стабилизации экономики, ее функционировании и развитии.

Монополистическая конкуренция — модель рынка, при которой большое число фирм производят близкую, похожую, но не полностью взаимозаменяемую продукцию.

Монополия — предприятие или группа предприятий, занимающая доминирующее положение на рынке, что позволяет ему контролировать и определять цены; форма рынка, контролируемого одним или несколькими предприятиями.

Монопольная цена — вид цены, устанавливаемый монополией. В зависимости от целей монополия может устанавливать монопольно высокие и монопольно низкие цены.

Монопсония — единственный покупатель какого-либо конкретного вида товара и услуги на рынке.

Мультипликатор — множитель; категория, используемая в экономической теории для характеристики и определения различных взаимосвязей, где имеет место мультипликационный эффект. Например, в кейнсианстве под мультипликатором понимается коэффициент, характеризующий зависимость изменения дохода от изменения инвестиций.

Наем — предоставление одной стороной (наймодателем) другой стороне (нанимателю) имущества во временное и платное пользование.

Наличные деньги — денежные средства, используемые в наличном обращении.

Налог — обязательный платеж, сбор, взимаемый государством или местным органом власти с граждан (физических лиц) или предприятий (юридических лиц) на основе специального законодательства.

Налог на добавленную стоимость (НДС) — налог, представляющий собой изъятие в бюджет части прироста стоимости, созданной в процессе производства работ. Налогооблагаемая величина устанавливается как разница между ценами, продаваемыми и купленными предприятием товаров.

Нарицательная стоимость — цена, обозначенная на ценной бумаге, например, на акции.

Натуральная монополия — единственный производитель в отрасли, причем не существуют отрасли, производящей товары, способные замещать товары, производимые натуральным монополистом.

Натуральное хозяйство — вид хозяйства, в котором все продукты производятся лишь для удовлетворения собственных потребностей и не предназначены для продажи.

Научно-технический прогресс (НТП) — непрерывное совершенствование всех сторон производства и сферы услуг на базе внедрения достижений науки и техники.

Научно-техническая революция (НТР) — кардинальное преобразование производства и сферы услуг на основе использования принципиально новых достижений науки и техники, переход к качественно новому этапу развития экономики.

Национальный доход — вновь созданная стоимость; общая сумма дохода, полученная населением страны в виде заработной платы, ренты, процента и прибыли.

Национализация — переход имущества из частной собственности в собственность государства.

Непроизводственная сфера — отрасли экономики, не относящиеся к сфере материального производства.

Несовершенная конкуренция — ситуация на рынке, при которой покупатели или продавцы способны самостоятельно влиять на уровень цен. Видами несовершенной конкуренции являются: чистая монополия, олигополия, монополистическая конкуренция, монопосония.

Нетарифные барьеры — административные меры, направленные против ввоза иностранных товаров.

Неэластичное предложение — состояние рынка, при котором процентное изменение цены больше процентного изменения предложения.

Низшее благо — товар, спрос на который падает с ростом доходов потребителей.

Номинальная заработная плата — сумма денежных средств, которую получают наемные работники. В отличие от реальной заработной платы, номинальная не учитывает динамику цен.

Нормальные блага — товары, спрос на которые растет по мере роста доходов.

Ноу-хау — научно-технические и экономические знания, производственный и хозяйственный опыт, специальные навыки, необходимые для организации производства и реализации товаров. В современных условиях НОУ-ХАУ является одним из важных объектов коммерческих сделок.

Облигация — ценная бумага, удостоверяющая внесение ее владельцем денежных средств и подтверждающая обязательство возместить ему номинальную стоимость облигации в определенный срок с уплатой фиксированного процента, если иное не предусмотрено условиями выпуска облигации.

Общее экономическое равновесие — состояние экономики, при котором спрос и предложение на отдельных товарных и функциональных рынках взаимно уравновешивают друг друга

Общественные товары — товары и услуги, которые потребляются коллективно. Они не могут быть предоставлены одному лицу так, чтобы не удовлетворить потребности других в данном благе (национальная оборона, охрана общественного порядка и т.п.)

Ограниченность экономических ресурсов — фундаментальное условие экономического развития, определяющее ограниченность ресурсов для удовлетворения безграничных материальных потребностей людей.

Олигополия — рынок, на котором господствуют несколько крупных фирм, производящих стандартизированные или дифференцированные товары.

ОПЕК — организация стран-экспортеров нефти, созданная государствами-производителями нефти в целях проведения единой политики в области добычи и экспорта нефти, установления цен на нее.

Операции на открытом рынке — покупка или продажа центральным банком государственных ценных бумаг на открытом рынке с целью вливания крупных резервов в кредитную систему государства или изъятия их оттуда; важнейший инструмент регулирования денежной массы в обращении

Оптовая торговля — вид торговли, обеспечивающий связь между производством и розничной торговлей, торговля партиями товаров.

Опцион — приобретение права на совершение будущей сделки; например, право приобрести или продать ценные бумаги по определенной цене в определенный будущий момент времени или в течение определенного будущего срока.

Организация экономического сотрудничества и развития (ОЭСР) — международная организация, осуществляющая координацию экономической политики входящих в нее стран, содействует развитию экономических отношений между ними.

Открытая экономическая система — экономическая система, связанная с зарубежными странами механизмами экспорта, импорта и финансовых операций.

Относительная цена — цена одного товара относительно цены другого товара, определяется как отношение цены первого товара к цене второго.

Пай — взнос, уплачиваемый организациями или физическими лицами при вступлении в товарищество, кооператив или иное паевое предприятие.

Партнерство (товарищество) — предприятие, организованное двумя или более лицами, являющихся совладельцами этого предприятия и несущих совместную ответственность по обязательствам партнерства принадлежащим им имуществом. В России участниками полного товарищества могут быть предприниматели и (или) коммерческие организации.

Пассив — одна из сторон бухгалтерского баланса; задолженность предприятия другим предприятиям или физическим лицам.

Пассивные операции банка — операции на привлечению вкладов, кредитов от других банков, эмиссия собственных ценных бумаг.

Паритет покупательной способности — уровень обменного курса валют по их покупательной способности.

Патент — документ, удостоверяющий права изобретателя и предоставляющий ему или лицу, купившему патент, право исключительного использования изобретения; документ, дающий право на занятие определенной деятельностью.

Перекрестная ценовая эластичность — процентное изменение величины спроса на товар при увеличении на один процент цены другого, обычно сходного по своим потребительским качествам, товара.

Переменные издержки — издержки, зависящие от количества производимой продукции, складываются из затрат на сырье, материалы, заработную плату и т.п.

Плавающий курс валюты — свободно повышающийся и понижающийся курс валюты, устанавливающийся в зависимости от спроса и предложения.

Платежный баланс — баланс международных расчетов, отражающий суммарное соотношение всех платежей страны за границу и поступлений в страну из-за рубежа за определенный период времени.

Подходный налог — вид налога, в основе установления которого лежит обложение всех доходов граждан или юридических лиц.

Показатели экономические — относительные и абсолютные величины, используемые для характеристики тех или иных явлений или процессов экономической жизни.

Полезность — способность блага удовлетворять ту или иную потребность человека.

Политика учетной ставки — инструмент регулирования денежной массы в обращении, состоящий в регулировании процента по займам коммерческих банков у центрального банка.

Политика стабилизации — действие государства по регулированию экономики с целью удержания ВВП на уровне, близком к потенциальному при низких стабильных темпах инфляции.

Посредник — физическое или юридическое лицо, связывающее стороны, желающие заключить сделку, и получающее за это вознаграждение.

Постоянные издержки — издержки, не зависящие от объема производства.

Потенциальный уровень объема производства — объем производства, который экономика может произвести при полном использовании ресурсов.

Потребительская корзина — набор предметов потребления, обеспечивающий минимальный или рациональный уровень потребления.

Пошлина — один из видов налогов, который взимается за поступающие (ввозимые, вывозимые) через границу товары.

Предельная доходность ресурса — доходность, изменяющаяся вследствие продажи продукции, произведенной с помощью использования дополнительной единицы данного ресурса.

Предельная норма замещения — норма, в соответствии с которой один ресурс или товар может быть замещен другим, альтернативным, без выигрыша или потери для потребителя этого ресурса или товара.

Предельная полезность — способность удовлетворять наименее интенсивную потребность; дополнительная полезность, которую получает потребитель от дополнительной единицы товара или услуги.

Предельная склонность к потреблению — прирост объемов личного потребления хозяйственных агентов, приходящийся на каждый рубль их дополнительных личных доходов.

Предельная склонность к сбережению — прирост сбережений хозяйственных агентов, приходящийся на каждый рубль их дополнительных личных доходов.

Предельная эффективность капитала — отношение между ожидаемым доходом, приносимым дополнительной единицей данного вида капитального имущества и ценой производства этой единицы.

Предельный доход — величина, на которую изменяется валовой, совокупный доход вследствие продажи дополнительной единицы товара.

Предельный продукт — добавочный продукт или выпуск продукции, созданной добавочной единицей какого-либо фактора производства при условии, что другие факторы производства остаются постоянными.

Предельные издержки — дополнительные издержки (величина прироста совокупных издержек), возникающие при производстве дополнительной единицы выпуска продукции.

Предприниматель — лицо, самостоятельно занимающееся хозяйственной деятельностью в целях получения прибыли.

Предпринимательская деятельность — самостоятельная инициативная деятельность граждан и (или) их объединений, направленная на получение прибыли.

Прибыль — экономическая величина, определяемая как разница между общей выручкой и общими издержками, разница между доходами и расходами.

Приватизация — передача государственной или муниципальной собственности в частную собственность непосредственным участникам производства товаров или другим экономическим агентам негосударственного сектора за плату или безвозмездно.

Принцип «невидимой руки» — классический принцип экономического поведения участников рыночного процесса по обмену результатами своего труда

на взаимовыгодных, эквивалентных началах. Участники этого процесса, преследуя личные экономические интересы, при этом более действенным образом служат интересам общества, чем тогда, когда сознательно стремятся служить им.

Прогрессивный налог — налог, построенный по принципу: чем выше доход, тем выше ставка налога.

Производительность труда — показатель продуктивности, эффективности труда, характеризует количество продукции, произведенной в единицу времени, или затраты времени на производство единицы продукции.

Производственная функция — характеризует максимум выпуска продукции, который может быть произведен при данном объеме факторов производства.

Протекционизм — политика, направленная на защиту национальной экономики от иностранной конкуренции. Осуществляется прежде всего путем прямого или косвенного ограничения ввоза иностранных товаров.

Равновесная цена — цена товара при равенстве спроса и предложения.

Разделение труда — специализация, дифференциация трудовой деятельности, приводящая к появлению и существованию ее различных видов.

Рантье — лицо, живущее за счет доходов от ценных бумаг и процентов.

Распределение прибыли акционерного общества — порядок деления чистой прибыли между акционерами в качестве дивидендов и направления ее части на развитие производства и в резервы.

Расчетный счет — счет предприятия в банке, используемый для ведения текущих операций и хранения временно свободных денежных средств.

Расходы на личное потребление — расходы граждан на потребительские товары и услуги.

Реальная заработная плата — количество товаров и услуг, которые можно приобрести за номинальную заработную плату; покупательная способность денежной заработной платы.

Реальный ВВП — величина валового национального продукта в денежном выражении, скорректированная на уровень инфляции.

Реальные доходы — номинальный доход, скорректированный на уровень инфляции.

Ревальвация — повышение курса национальной денежной единицы по отношению к курсам валют других стран.

Резиденты — граждане, имеющие постоянное место жительства в стране или временно находящиеся за ее пределами; юридические лица, созданные в соответствии с законодательством данной страны с местонахождением на ее территории, а также находящиеся за границей представительства и филиалы резидентов. Термин используется в законодательстве о валютных операциях.

Реновация — процесс замещения морально и физически износившихся производственных фондов новыми.

Рента — регулярный доход с капитала или земельного участка, получаемый их владельцами без предпринимательской деятельности.

Рефинансирование государственного долга — при наступлении срока погашения государственных облигаций правительство продает новые облигации и

использует выручку от продажи для выплаты долга держателям погашающихся облигаций.

Реэкспорт — вывоз товара из страны-производителя не для собственного потребления, а для продажи в третьей страны; вывоз товара, ранее ввезенного в страну.

Рынок — форма организации экономических взаимосвязей между экономическими агентами по поводу обмена разнообразными благами путем их купли-продажи.

Рынок потребительских товаров — сфера купли-продажи потребительских товаров индивидуального назначения.

Рынок ссудного капитала — общее название финансовых рынков, на которых осуществляются финансовые операции по предоставлению и получению ссуд и займов.

Рынки факторов производства — рынки труда, земли и капитальных товаров.

Рыночная экономика — система организации экономики, в которой хозяйственные решения принимаются децентрализованно, где производство и распределение продуктов определяется не планом, а самими производителями и потребителями. Основана на свободном предпринимательстве, конкуренции и частной собственности.

Сальдо — разность между поступлениями и расходами, рассчитываемая за определенный период времени.

Санация — система мероприятий, направленная на предотвращение банкротства предприятия.

Сбережения населения — денежные средства, остающиеся после уплаты всех налогов и расходов на личное потребление; отложенное потребление.

Свободно конвертируемая валюта — валюта, которая свободно, без ограничений обменивается на любую другую валюту.

Сговор — негласное или открытое соглашение между фирмами, ведущее к снижению или ликвидации конкуренции и установлению монополии на рынке. Предметом такого соглашения могут быть цены, объемы производства продукции или раздел рынков сбыта.

Себестоимость — суммарные затраты на производство и реализацию продукции.

Система национальных счетов — всеобъемлющая система учета процесса производства, распределения и перераспределения валового национального продукта и национального дохода страны, основанная на системе взаимосвязанных макроэкономических показателей, отражающих все основные экономические процессы и фазы воспроизводства. Разработана и совершенствуется под патронажем ООН.

Смешанная экономическая система — экономическая система с элементами рынка, команды и традиций. В такой системе и государство и рынок играют важную роль в решении основных экономических вопросов. Все современные развитые страны мира живут в условиях смешанной экономики.

Собственность — категория, используемая для обозначения системы экономических и правовых отношений, характеризующих организационные или социальные формы владения, пользования и распоряжения имуществом; имущество или финансовые средства, принадлежащие физическому или юридическому лицу.

Совершенная конкуренция — рынок, характеризующийся большим количеством продавцов и покупателей продукции, каждый из которых не может влиять на цену продукта, отсутствуют организационные, экономические и административные барьеры для входа на рынок.

Совместное предприятие (СП) — предприятие, созданное на основе вложения капитала нескольких вкладчиков, один или более из которых являются представителем другого государства.

Совокупное предложение — агрегированная величина предложения в денежном выражении всех составляющих производимого национального продукта; общая стоимость произведенных в обществе товаров и услуг.

Совокупный спрос — агрегированная величина спроса в денежном выражении, предъявляемая хозяйственными агентами на все элементы производимого национального продукта; общая стоимость товаров и услуг, на которые может быть предъявлен спрос.

Современная стоимость — стоимостью платежа, полученного в определенный момент в будущем, является сумма, которая должна быть инвестирована для этого сегодня.

Соглашение (генеральное) — правовой акт, содержащий обязательство по установлению условий труда, занятости и социальных гарантий для работников определенной профессии, страны или на определенной территории.

Состояние общего экономического равновесия по Л.Вальрасу — состояние экономики, при котором спрос и предложение по каждой группе товаров и услуг взаимно уравнивают друг друга; имеет место эквивалентность обмена между хозяйственными агентами и относительные цены на товары и услуги равняются отношению предельной полезности между данными товарами, и услугами и выбираемым товаром эквивалентом.

Социальная политика — государственная политика, направленная на изменение уровня и качества жизни населения.

Специальные права заимствования (СДР) — международные платежные и резервные средства, выпускаемые Международным валютным фондом и используемые лишь для межправительственных расчетов через центральные банки.

Спрос — представленная на рынке потребность в товарах и услугах, обеспеченная покупательной способностью.

Сравнительное преимущество — способность производить товары и услуги по сравнительно меньшей альтернативной стоимости; является главным фактором, определяющим структуру внешней торговли страны.

Средние переменные издержки — величина переменных издержек в расчете на единицу продукции, определяется как отношение переменных издержек к объему выпускаемой продукции.

Средние постоянные издержки — величина постоянных издержек в расчете на единицу продукции, рассчитывается как отношение суммы постоянных издержек к объему выпускаемой продукции.

Средние совокупные (валовые) издержки — величина совокупных издержек в расчете на единицу продукции, рассчитываются как отношение совокупных издержек к объему выпуска продукции и равны сумме средних постоянных и средних переменных издержек.

Ставка налога — величина налога на единицу обложения.

Стагнация — состояние экономики, характеризующееся застоем всей экономической деятельности.

Стагфляция — инфляция, сопровождающаяся застоем или падением производства.

Стихийный рыночный порядок — способ координации, при котором участники рыночного процесса приспособливают свое экономическое поведение в соответствии с рыночной информацией о ценах, издержках производства, технологий, качестве товара и потребностях.

Страхование — совокупность экономических отношений по поводу формирования за счет денежных взносов страхователя целевого страхового фонда и использования его для возмещения ущерба и выплаты страховых сумм.

Страховой полис — документ, выдаваемый страховщикам, подтверждающий договор страхования и содержащий его условия.

Страховой риск — вероятность наступления ущерба.

Страховой случай — событие, при наступлении которого страховщик обязан выплатить страховое возмещение или страховую сумму.

Структурный кризис — кризис, охватывающий одну или несколько сфер или отраслей экономики, при этом другие отрасли могут успешно развиваться.

Субвенция — форма финансовой помощи, пособия отдельным отраслям хозяйства, регионам, предприятиям или их владельцам.

Счет — документ, выписываемый продавцом покупателю; в бухгалтерии: учетная позиция для учета движения принадлежащих предприятию средств и источников их образования.

Счет текущих операций — раздел платежного баланса страны, в котором фиксируются объемы ее экспорта и импорта товаров и услуг, доходы от инвестиций и объем трансфертных платежей.

Таможенная пошлина — налог на товары, пропускаемые через границу. Различают ввозные и вывозные таможенные пошлины.

Таможенный тариф — систематизированный по группам товаров перечень таможенных пошлин.

Тариф — форма построения цен на товары и услуги; вид оплаты за товары и услуги.

Тендер — предложение на проведение торгов на поставку товаров, строительство объектов, выполнение других работ. Условия торгов направляются подавшим заявки. Получившие форму тендера предприятия заполняют ее, указывая свои цены и другие условия и вместе с необходимыми документами направляют

устроителям торгов. В результате сопоставления поступивших документов устроителями торгов выбирается лучший вариант и с его заявителем заключается соответствующий договор на выполнение работ или осуществление сделки.

Товар — объект купли-продажи.

Товарные излишки — избыточное предложение товаров на рынке, когда предложение товаров по данным ценам превышает спрос на них и вызывает падение этих цен.

Товарищество — коммерческая организация с разделенным на доли (вклады) участников товарищества складочным капиталом. Имущество, созданное за счет вкладов участников, а также произведенное и приобретенное в процессе его деятельности, принадлежит ему на праве собственности. Различают полное товарищество и товарищество на вере. Товарищи несут полную субсидиарную ответственность своим имуществом по обязательствам товарищества. Вкладчики товарищества на вере несут риск убытков, связанных с деятельностью товарищества в пределах сумм внесенных ими вкладов.

Торговый дом — форма объединения предприятий для осуществления операций на внутреннем и внешнем рынке.

Торговый баланс — часть платежного баланса, отражающая суммарные итоги по товарному экспорту и товарному импорту страны за определенный период.

Традиционная экономическая система — экономическая система, в которой все основные экономические проблемы решаются на основе традиций и обычаев.

Трансакционные издержки — предельные затраты, необходимые для проведения фирмой всех видов работ и услуг по налаживанию связей при заключении контрактов, производству и реализации товаров и организации работы самой фирмы.

Транснациональная корпорация (ТНК) — международные концерны; действующие на международном рынке крупнейшие компании, занимающие ведущее положение в производстве и реализации того или иного товара.

Трансферт — платежи, взамен которых не происходит непосредственного получения товаров; вид экономических операций между агентами или социальных выплат от одного агента другому без какого-либо возмещения.

Траст — доверительное управление; договор о передаче собственником своих прав на управление каким-либо имуществом другому лицу.

Трест — объединение предприятий, в котором входящие в него предприятия теряют свою самостоятельность.

Труд — совокупность всех физических и умственных способностей людей, которые они применяют в производстве; процесс целесообразной деятельности человека.

Трудовая теория стоимости — теория, согласно которой стоимость товаров определяется воплощенным в них общественно необходимым трудом. Эта теория является важнейшей составляющей марксистской политической экономии.

Трудоемкость — затраты труда на единицу продукции или услуги.

Управление — воздействие на объект или процесс с целью поддержания его в определенном состоянии или изменения этого состояния.

Управление предприятием — система целенаправленного воздействия на все стороны его деятельности в целях повышения эффективности его работы и получения максимальной прибыли.

Уровень жизни — совокупность показателей, характеризующих обеспеченность населения необходимыми для жизни материальными и духовными благами и степень удовлетворения людей этими благами.

Уровень занятости — процент численности рабочей силы, имеющей работу на данный момент.

Уровень цен — средневзвешенная цена различных товаров и услуг в экономике.

Услуга — деятельность, результатом которой удовлетворяют какие-либо потребности людей.

Уставной фонд — сумма средств, составляющих имущество предприятия при его создании.

Учетная ставка процента — ставка процента, по которому центральный банк предоставляет ресурсы коммерческим банкам.

Учредительская прибыль — прибыль, получаемая учредителями акционерного общества в виде разности между суммой, полученной от реализации акций и действительным капиталом, вложенным в предприятие.

Факторинг — один из видов финансовых услуг, при которых банк или фирма покупают у своего клиента права на получение денег от его должника.

Факторы производства — экономические ресурсы: труд, капитал, земля и предпринимательская способность, используемые для производства товаров и услуг.

Фиаско рынка — ситуации, при которых рыночная организация экономики не способна обеспечить выбор наиболее эффективных вариантов решения экономических проблем.

Физический (вещественный) капитал — средства производства (машины, оборудование, здания и т.д.), участвующие в производстве товаров и услуг.

Физическое лицо — человек, как правоспособное лицо, самостоятельно выступающее как субъект хозяйственной деятельности

Финансы — система экономических отношений по поводу образования, распределения и использования фондов денежных средств (финансовых ресурсов); термин используется также для обозначения денежных средств предприятия.

Фирма — основной экономический агент рыночной экономики; юридически самостоятельная организация, осуществляющая предпринимательскую деятельность. Фирма может включать одно или несколько предприятий.

Фискальная политика — политика в области налогообложения и регулирования структуры государственных расходов с целью воздействия на экономику.

Фискальная политика дискреционная — сознательное регулирование государством налогообложения и государственных расходов с целью воздействия на реальный объем национального производства, занятость, инфляцию и экономический рост.

Форс-мажор — непредсказуемое событие; событие, не зависящее от действий сторон, участвующих в сделке, но ведущее к нарушению договорных обязательств, например, стихийное бедствие, военные действия и т.п.

Фрикционная безработица — безработица, связанная с естественными процессами на рынке труда, например, с незанятостью работника во время перехода с одного места работы на другое.

Фритредерство — направление в экономической теории и хозяйственной политике, основанное на принципе свободы торговли и невмешательстве государства в частную предпринимательскую деятельность.

Фондовая биржа — организованный вторичный рынок ценных бумаг.

Функция потребления — функция, показывающая отношение потребительских расходов к доходам в их движении.

Функция предложения — функция, показывающая зависимость между количеством предлагаемого товара и его ценой при прочих равных условиях.

Функция сбережения — функция, показывающая отношение сбережений к доходам в их движении.

Функция спроса — функция, показывающая взаимосвязь между спросом на товар и ценой этого товара при прочих равных условиях.

Фьючерсные рынки — организованные рынки (прежде всего биржи), создаваемые для осуществления фьючерсных сделок.

Фьючерсные сделки — операции с биржевым товаром, подлежащие исполнению в определенные сроки в будущем. Например, сделки на товарной бирже, при которых продавец и покупатель договариваются о цене товара, который будет доставлен в определенное время в будущем по оговоренной в момент сделки цене.

Хеджеры — лица, использующие фьючерсные рынки с целью снижения риска, с которым они могут столкнуться вследствие возможного неблагоприятного изменения цены.

Хеджирование — операции страхования от неблагоприятного изменения цен по сделкам, предусматривающим поставки товаров в будущем. Хеджирование совершается путем встречных покупок (продаж) фьючерсных контрактов.

Холдинг — компания, в состав активов которой входят контрольные пакеты акций других предприятий, которые становятся по отношению к холдингу дочерними предприятиями.

Цена — количество денег, выплачиваемое за единицу товара; выраженная в деньгах стоимость единицы товара.

Цена безубыточности — при этой цене фирма находится в ситуации равенства издержек и доходов. Равняется минимальным средним совокупным издержкам.

Цена рыночная — цена на товары и услуги, формируемая в условиях конкурентного рынка в соответствии со спросом и предложением.

Ценные бумаги — документы, удостоверяющие имущественные права или отношения займа между лицом, выпустившим документ, и владельцем документа.

Ценовая дискриминация — продажа товара разным покупателям по разным ценам, когда разница в ценах не оправдана разными издержками производства этого продукта. Обычно встречается в условиях несовершенной конкуренции.

Ценовая эластичность — понятие, характеризующее интенсивность реакции спроса и предложения на изменение цены.

Центральный банк — банк, осуществляющий руководство всей денежно-кредитной системой страны, обладающий монопольным правом эмиссии денег; хранит временно свободные средства и обязательные резервы коммерческих банков.

Цикл экономический — повторяющиеся в экономике спады и подъемы в развитии производства и уровне деловой активности.

Частичное равновесие — равновесие между спросом и предложением на отдельном рынке.

Частная собственность — собственность граждан или юридических лиц, созданных гражданами, с выделением доли, принадлежащей гражданам, означающая их исключительные права владеть, пользоваться и распоряжаться имуществом.

Человеческий капитал — капитал, представленный воплощенной в индивидууме потенциальной способностью приносить доход, основанной на врожденных интеллектуальных способностях и таланте, а также знаний и навыков, полученных в ходе обучения, образования и практической деятельности.

Чек — письменное распоряжение владельца счета банку выдать другому лицу или перевести на счет другого лица определенную сумму денег.

Чистая монополия — рыночная ситуация (модель рынка), когда на товарном рынке имеется один продавец незаменимого товара.

Чистые инвестиции — инвестиции, определяемые как разница между валовыми (общими) инвестициями и суммами, затраченными на замену износившихся средств производства.

Чистые заграничные активы — разница между суммой заграничных активов, владельцами которых являются естественные резиденты, и величиной активов, находящихся на территории страны, но принадлежащих иностранцам.

Чистые налоги — разница между суммой всех налогов, выплачиваемых частным сектором государству, и трансфертных платежей, получаемые от государства частным сектором.

Чистый национальный продукт (ЧНП) — показатель, рассчитываемый как разница между валовым национальным продуктом и амортизационными отчислениями.

Чистый экспорт — стоимость отечественных товаров, продаваемых за границу (экспорт), за вычетом импорта.

Штраф — денежное взыскание, накладываемое на одну из сторон сделки за нарушение ею договорных обязательств; принудительная уплата в бюджет денежных средств гражданами или предприятиями. Величина и порядок уплаты таких штрафов установлены законом.

Экономическая прибыль — разница между полной выручкой предприятия и суммой внутренних и внешних издержек.

Экономическая реформа — сознательно проводимые преобразования, направленные на изменение существующих экономических отношений.

Экономическая теория — наука об эффективном использовании ограниченных производственных ресурсов с целью максимального удовлетворения потребностей людей, помимо рационалистического включает также социально-экономический аспект, т.е. исследует и отношения между людьми в процессе их деятельности по эффективному использованию ресурсов.

Экономическая эффективность (Парето-эффективность) — состояние экономики, при котором нельзя изменить распределение ресурсов так, чтобы повышение удовлетворения потребностей одного субъекта не приводило к снижению удовлетворения потребностей другого.

Экономические ресурсы — все применяемые в хозяйственной деятельности природные, людские и произведенные человеком ресурсы.

Экономический рост — изменение результатов функционирования экономики. Различают экстенсивный и интенсивный экономический рост.

Экспорт — вывоз товаров и услуг за границу.

Экстенсивный тип экономического роста — экономический рост, при котором увеличение объема производства материальных благ и услуг достигается за счет использования большего количества факторов производства.

Эластичность предложения — реакция предложения на изменение цены. Определяется как прирост объема предложения товара в результате роста его цены на 1%, при условии неизменности всех остальных факторов, влияющих на уровень предложения.

Эластичность спроса — реакция спроса на изменение цены. Определяется как прирост объема спроса, возникающий в результате сокращения цены на 1%, при условии неизменности всех остальных факторов, влияющих на уровень спроса.

Эмбарго — полный запрет торговых отношений с каким-либо государством, или запрещение ввоза (вывоза) определенных товаров в конкретную страну.

Эмиссия — изготовление и выпуск в обращение денег или ценных бумаг.

Эффект — результат какой-либо деятельности.

Эффективная занятость — занятость, при которой сведена к минимуму циклическая безработица и при этом существует достаточный резерв рабочей силы для структурных маневров в производстве.

Эффективность — соотношение между результатами и затратами, произведенными для достижения этих результатов.

Юнктад — конференция ООН по торговле и развитию — орган Генеральной Ассамблеи ООН, работа которого направлена на содействие развитию международной торговли, выработке принципов регулирования международных экономических отношений.